

RADAR AUTOMOTRIZ

MAYO DE 2019

RESUMEN EJECUTIVO

La producción automotriz continúa en baja por la reducción del mercado interno. En abril se fabricaron 32 mil unidades, lo que marcó un retroceso de 34% en el mes y de 32% en el año. Esto respondió a la contracción de las ventas internas, que caveron 60% y acumularon una baja similar en el cuatrimestre. Los registros negativos reflejan el menor poder de compra, producto del retraso de las paritarias y la suba del tipo de cambio. La actividad encontrará un piso conforme se recomponga el poder adquisitivo y los consumidores tengan expectativas positivas sobre la evolución de la economía. Ambos factores dependen, fundamentalmente, de la estabilidad del tipo de cambio. Desde la Asociación de Automotores destacaron que la baia interanual responde también a la comparación contra el mejor primer semestre de la historia, en 2018, y sostienen que trabajan para retomar lentamente la senda de la recuperación. Como respuesta a la baja del mercado interno, los retrocesos más pronunciados se observaron en el segmento de automóviles, más orientados a satisfacer la demanda doméstica, mientras que los utilitarios tuvieron variaciones más moderadas.

Las exportaciones volvieron a crecer en abril luego de la baia en enero y marzo, pero la leve suba no logró compensa la caída de las ventas internas. Los envíos al exterior alcanzaron las 22.200 unidades, un 3% más que en abril del año pasado. El alza respondió al aumento de las ventas a Brasil (+7%), mientras que los despachos hacia otros destinos tuvieron una caída de 4%, explicada en su totalidad por las mayores ventas de utilitarios. A pesar del crecimiento del mes, las exportaciones acumularon un retroceso de 11% en el año, como consecuencia de los

desempeños negativos de enero y marzo. En esos meses, la menor actividad en las plantas como respuesta a la reducida demanda doméstica afectó a la producción y también a las ventas externas. Por eso la evolución de los envíos no siguió una tendencia clara en el comienzo del año, en contraste con el incremento sostenido de 2018. Aunque las proyecciones continúan en valores positivos, la desaceleración del crecimiento esperado en Brasil y los elevados costos unitarios que enfrentan las fábricas locales por la debilidad de la demanda interna abren interrogantes sobre el desempeño de los próximos meses

El déficit comercial continuó reduciéndose, aún con la baja tasa de aumento de las exportaciones. El leve incremento de las unidades exportadas coincidió con una baja de los ingresos en dólares por ventas de vehículos al exterior, debido al menor precio unitario promedio. Sin embargo, el desequilibrio en la balanza comercial del complejo automotriz se redujo en 900 millones de dólares con respecto al mismo mes del año pasado, y en el acumulado de 2019 el déficit comercial fue 60% menor (-US\$ 3.000 millones). Esta dinámica fue resultado del doble impacto de los movimientos del tipo de cambio sobre las importaciones: por un lado, se retrajeron las compras de vehículos de origen extranjero; por el otro, en consonancia con el achicamiento del mercado interno y el retroceso de la producción, las importaciones de autopartes también se redujeron. De esta forma, la menor demanda interna de ículos volvió a mejorar el saldo comercial del complejo. Este nuevo escenario también se vio reflejado en la evolución del Flex, que nuevamente se ubicó cerca de su límite inferior.

ABRIL 2019

31.908 unidades / -34% interanual

Automóviles: -52% / Utilitarios: -17%

Los utilitarios representaron el 65% de la producción.

PRODUCCIÓN POR SEGMENTO

TOTAL 2019

111.722 unidades / -32% interanual

Automóviles: -49% / Utilitarios: -13%

Los utilitarios representaron el 62% de la producción.

22.182 unidades / +3% interanual

Los envíos a Brasil aumentaron 7% y explicaron el alza general. Los dirigidos a otros destinos se redujeron 4%.

Utilitarios: 16.300 unidades; +21%

Automóviles: 5.875 unidades; -27%



71.945 unidades / -11% interanual

Cayeron 14% los envíos a Brasil y 4% los dirigidos a otros destinos.



Utilitarios: 50.727 unidades; +13% Automóviles: 21.196 unidades; -40%

9.289 unidades / -60% interanual

El 30% de la producción se orientó al mercado interno (habitualmente supera el 40%).



37.235 unidades / -57% interanual

34% de la producción se orientó al mercado interno.

Déficit de US\$ 380 millones / US\$ 900 millones menor que un año atrás

Nuevo superávit en vehículos (US\$ 229 millones), el séptimo en los últimos ocho meses.



Déficit de US\$ 1.834 millones / US\$ 2.985 millones menor que el del primer cuatrimestre del ano pasado

El saldo positivo acumulado de vehículos fue de US\$ 528 millones, frente a un déficit de US\$ 1.263 millones en igual período de 2018. Fue resultado de la caída de 63% en las importaciones, que compensó el retroceso de 9% en las exportaciones en dólares.

0.9

Volvió a ubicarse debajo del límite superior (1,5) y tuvo un valor muy inferior al de abril del año pasado (2,2), debido al crecimiento de las exportaciones a Brasil y la caída de las importaciones.



1.06

Luego del elevado nivel de 2017 y de ubicarse cerca del límite en 2018, continúa reduciéndose por la recuperación del mercado brasileño y la debilidad de las importaciones.

37.257 vehículos / -52% interanual

Los nacionales representaron el 30% del total.



176.596 vehículos / -50% interanual

La magnitud de la caída responde, en parte, a la comparación con el mejor primer cuatrimestre de la historia, que fue el de 2018.

16.412 vehículos / -56% interanual

La baja fue idéntica a la del mes pasado y similar a la de los patentamientos totales. Representaron el 45% de las operaciones.



75.095 vehículos / -54% interanual

Representaron el 43% de las operaciones. Los planes de ahorro concentraron el 58% de las ventas financiadas y el 25% del total del mercado.

132.340 vehículos / -7% interanual

+6% (abril)

El ritmo de alza se aceleró por el incremento del tipo de cambio.



540.699 vehículos / -8% interanual

+16%

El ritmo de alza se aceleró por el incremento del tipo de cambio.

Nota: datos de diciembre provisorios, a partir de información de ADEFA y estimaciones sobre Mercedes Benz e Iveco 1. ADEFA clasificó al modelo SW4 de Toyota como un utilitario a lo largo de 2017, pero desde este año lo considera un automóvil. La STP corrigió la serie hacia atrás y lo tomó como automóvil en ambos años para evitar errores en la base de comparación. Los valores de variación y participación por segmento responden a esta última metodología. 2. Considera las posiciones arancelarias del Acuerdo de Complementación Económica N° 14. 3. Elaborado por la Subsecretaría de Desarrollo y Planeamiento Productivo de la Secretaría de la Transformación Productiva a partir de un promedio ponderado de la variación de precios de los vehículos más patentados en 2016. Fuente: Secretaría de la Transformación Productiva sobre la base de ADEFA, ACARA, DNRPA, Aduana y empresas del sector.