Empresas que compiten en base a recursos naturales

Roberto Vassolo Seminario de Desarrollo Productivo Ministerio de Producción



La base teórica

- "The forgotten competitive arena: Strategy in natural resource industries", junto a Ariel Casarin y Sergio Lazzarini
- "Liability of middleness revisited: The advantages for mid-sized competitors in Renewable natural resource industries", junto a Alfonzo Cruz y Tomas Reyes
- "Entry-timing advantages in renewable natural resource industries", junto a Alejandro MacCawley, Angel Sevil y José Sepúlveda



¿Por qué este tema?

- Entre 25%-35% de exportaciones globales 2013-2015 han sido commodities
- Importantes países desarrollados basan su economía en recursos naturales (Australia, Canadá, Noruega,...).
- Crítico en las economías emergentes.
- Sorpresiva falta de interés de las más importantes revistas de investigación mundial en negocios.
- Riesgo de llevar recetas de otras industrias a aquellas cuyo producto es un commodities.



Commodifies

Las industrias de recursos naturales tienen como principal producto un commodity, cuyo valor esta desasociado de la empresa y depende principalmente de sus propiedades intrínsecas.



Leyes de comportamiento de precios y producción

Algunas Notas Distintivas







Real \$ terms, 1845-50=100







Source: Erten & Ocampo 2012

Table 2: Cumulative Changes in Prices over the Long-Run

	Cumulative change in	Cumulative change in	Cumulative change in	Cumulative change in
Commodity	in price from 1850 (%)	price from 1900 (%)	price from 1950 (%)	price from 1975 (%)
Animal products				
Beef	155.75	96.44	214.71	-26.82
Hides	-40.21	-61.42	-58.47	-16.23
Energy products				
Natural gas	N/A	28.82	292.52	39.62
Petroleum	N/A	614.05	355.65	106.60
Grains				
Corn	-39.93	-40.65	-55.90	-47.34
Rice	-77.77	-72.21	-55.68	-62.54
Wheat	-69.33	-69.93	-71.74	-59.80
M etals				
Aluminum	N/A	-89.56	-42.97	-43.28
Copper	-29.51	-18.37	84.07	37.57
Lead	-43.51	-21.67	-23.86	5.16
Nickel	-86.42	-43.50	85.32	-9.84
Steel	N/A	18.30	62.37	10.23
Tin	104.46	26.25	16.88	-26.53
Zinc	-7.87	-20.50	-26.09	-32.19
M inerals				
Bauxite	N/A	-73.60	-52.38	-67.74
Chromium	N/A	79.15	301.05	13.04
Iron ore	N/A	40.00	97.83	12.17
Manganese	N/A	40.12	36.00	1.63
Potash	N/A	-57.75	96.90	135.01
Precious M etals				
Gold	166.18	186.23	325.06	198.66
Silver	-20.52	70.40	308.32	78.79
Soft commodities				
Сосоа	-69.55	-75.67	-62.32	-54.99
Coffee	-58.70	-46.70	-71.99	-60.51
Cotton	-75.06	-66.38	-75.03	-62.29
Palm oil	-66.48	-60.67	-54.58	-46.03
Rubber	N/A	-89.89	-57.87	41.17
Sugar	-86.62	-71.79	-52.57	-75.32
Tea	-83.17	-67.84	-53.34	-40.51
Tobacco	-58.00	-23.87	-63.27	-45.34
Wool	-73.29	-67.64	-73.09	-20.19



Source: Jacks 2013



Source: Bureau of Labor Statistics. All series are in constant 1997 prices.



Source: Capital IQ. All series are in constant 1997 prices.



Evolución de Precios y Producción, Pulpa



IAE BUSINESS SCHOOL

Evolución de precios y ventas de pulpa y autos en USA, moneda constante

Source: Bureau of Labor Statistics. All series are in constant 1997 prices.

Súper ciclo de décadas

Ciclos de años

Movimientos intra anuales

Una Historia de Desequilibrios

Super ciclos

Fuentes de desequilibrio

Velocidad de Producción, Frontera Tecnológica, Papel

Note: This curve corresponds to newsprint and printing & writing papers technology classes Source: Own elaboration from Michael van Dijk DPhil Thesis data (Dijk 2005)

Ciclos

Fuentes de desequilibrio

Source: Wine Australia. Wine Facts 2015

Oscilaciones Anuales

Fuentes de desequilibrio

Source: Domanski & Heat 2007.

Indicators of financial and physical activity in selected commodity markets in 2005 **Financial activity** World production² Ratio³ Futures Options Volume¹ Volume¹ % chq % chg since since 2002 2005 2002 2005 2002 2002 Crude oil 67.0 73.6 3.2 3.9 93.0 34.4 14.8 27.2 Of which: NYMEX 59.7 14.7 30.6 28.5 ICE 30.4 41.5 0.0 -69.7Gold 2.6 2.5 21.8 32.0 49.7 34.5 16.8 2.9 Of which: TOCOM 0.3 18.0 -12.4COMEX 15.9 76.2 2.9 48.3 26.1 23.0 22.7 27.3 Aluminium 33.3 25.2 4.1 368.3 Of which: LME 30.4 36.3 4.1 368.3 SME 2.1 -9.0 15.3 16.5 30.5 36.1 Copper 41.1 2.2 35.5 140.0 Of which: LME 19.2 16.0 2.1 134.5 SME 12.4 113.1

Note: NYMEX = New York Mercantile Exchange; ICE = IntercontinentalExchange, United Kingdom; TOCOM = Tokyo Commodity Exchange; LME = London Metal Exchange; SME = Shanghai Metal Exchange.

¹ Number of contracts, in millions. ² Oil: millions of barrels per day; gold: millions of kilograms; aluminium and copper: millions of tonnes. ³ Defined as financial activity in the two largest contracts converted to units of physical production, divided by production.

Sources: Commodity Research Bureau, *The CRB Commodity Yearbook*; Energy Information Agency, *Annual Energy Review*, GFMS; US Geological Survey. Table 1

Source: Domanski & Heat 2007.

Participants in OTC trading on the ICE						
OTC participants' trading (as % of total commissions)	2003	2004	2005			
Commercial companies	64.1	56.5	48.8			
Banks and financial institutions	31.3	22.4	20.5			
Hedge funds, locals and proprietary						
trading shops	4.6	21.1	30.7			
Source: ICE (2006).			Table 3			

Source: Domanski & Heat 2007.

Algunas notas salientes

- El empresario de recursos naturales navega tres ciclos diferentes y simultáneos
- Parte de esos ciclos le son totalmente exógenos
- Las dinámicas son marcadamente diferentes de las observadas en manufactura, consumo masivo, tecnología o servicios
- Estas dinámicas están sujetas a la "paradoja de la tira de asado"

La agenda desde el empresario

Factores Claves del Exito

Agenda del empresario

- Eficiencia en costos
- Innovación en proceso
- Costos de capital
- Mantenimiento de liquidez
- Comportamiento contracíclico
- Detección de nichos
- Manejo del riesgo de apropiación política

La agenda de políticas públicas

La Otra Cara de los Factores Claves del Exito

Muchas gracias

